

Curriculum Vitae / Resume



Cássio Alvarenga

PEFIL:

Brasileiro, 47 anos de idade, casado, pai de 2 adolescentes e residente em Belo Horizonte. Evangélico, membro da Igreja Batista Getsêmani. Desenvolvi habilidades para trabalhar com gestão de empresas e departamento comercial. Apesar do espírito competitivo nato de vendas e do Mercado internacional, mantenho a humildade inteligente para atuar como executor com excelência.

CONTATOS:

cassio.alvarenga@gmail.com

cassiora@my.com

fone: +55.31.99119.0419

REDES SOCIAIS:



<https://www.linkedin.com/in/cassioalvarenga>



<http://facebook.com/alvarenga.cassio>

Resumo:

Atuei em empresas de implantação de ERP's e consultoria de projetos de gestão e infraestrutura. Tenho vivencia em gerenciamento de situações de crise e conflito. Planejamento, análise de negócios e contratos . Possuo know-how de diversas áreas da gestão de empresas e equipes. Conhecimentos, habilidade e experiência para atuar com Departamento Comercial e Administrativo completam minha experiência profissional.

Idiomas

Inglês (Fluente)

Espanhol (Fluente)

Frances (Em estudo)

Experiência

Responsavel pela Unidade BH da URBNIX (Outubro 2013 a Dezembro 2015)

Implantação da unidade Brasileira da URBNIX em Belo Horizonte MG.

Mapeamento e análise de mercado.

Planejamento e estudo de cenários para montagem de BP financeiro para os Investidores e Board.

Organização da empresa e respondia por toda operação.

Gerente de Projetos na Urbnix (Abril 2011 a Outubro 2013)

Coordenação de equipe.

Analise, definicao de projetos e equipe de execução de planta técnica em redes de telecomunicação.

Representação da empresa em eventos de TI em Singapore, Taiwan, China e Africa do Sul.

Redação e edição de projetos de CFTV e segurança de acesso.

Consultoria de segurança de rede interna e pública.

Elaboração de relatórios de análise de negócio e apresentação de projetos para clientes e diretoria.

Desenvolvimento de projetos de rastreamento de cargas e veiculos para empresas do Brasil, USA e Africa do Sul.

Gerente Geral na ORO Telecom Ltda. (Julho 2002 a Agosto 2011)

Administrador e Comercial

Planejamento e controle de vendas

Treinamento de equipe comercial e acompanhamento de produção.

Analise de mercados e definição de perfil de profissionais para execução de projetos.



Cássio Alvarenga

PEFIL:

Brasileiro, 47 anos de idade, casado, pai de 2 adolescentes e residente em Belo Horizonte. Evangélico, membro da Igreja Batista Getsêmani. Desenvolvi habilidades para trabalhar com gestão de empresas e departamento comercial. Apesar do espírito competitivo nato de vendas e do Mercado internacional, mantenho a humildade inteligente para atuar como executor com excelência.

CONTATOS:

cassio.alvarenga@gmail.com
cassiora@my.com
fone: +55.31.99119.0419

REDES SOCIAIS:



<https://www.linkedin.com/in/cassioalvarenga>



<http://facebook.com/alvarenga.cassio>

Gerente de Contas na Intelig Telecom (Agosto 2001 -Julho 2002)

Instrutor de equipe comercial dos recursos tecnologicos e capacitação de equipe quanto a melhor forma de apresentação comercial de produtos e serviços de tecnologia.

Gerente de Negocios Corporativos na PSInet (Janeiro 1999 a May 2001)

Apoio a gerência no treinamento de departamento comercial e desenvolvimento da equipe que trouxe a PSINet para o Brasil. Atendimento de contas de grande porte e customização de propostas e serviços ao cliente final.

Formação acadêmica

Centro Universitário UNA
Superior, Comercio Exterior, 1987 - 1991

Reconhecimentos e prêmios

Haggai International Allumini

Projetos de minha autoria:

Projeto Cidade Digital MG - junho de 2013
Projeto Game Cidadão RS – Janeiro de 2010
Projeto REDEVOX – Primeiro sistema de Voz sobre IP reconhecido pela Anatel 2001

Experiência com trabalhos voluntários

Presidente na Casa do Brasil | BR October 2013 - Present (2 years 1 month)
Representando os princípios e valores da ONG em Minas Gerais integrado a um grupo de 16 ONGs em todo o Mundo. Objetivando a valorização do Brasil e divulgação de sua cultura e relacionamentos econômicos bí-laterais.

Competências e especialidades

Government	Gestão de vendas
International Business	Gestão de produtos
Import/Export Operations	Planejamento empresarial
Gestão de projetos	Planejamento estratégico
Liderança de equipe	Negociação
Voz sobre IP	Integração
Telecomunicações	Plataformas wireless